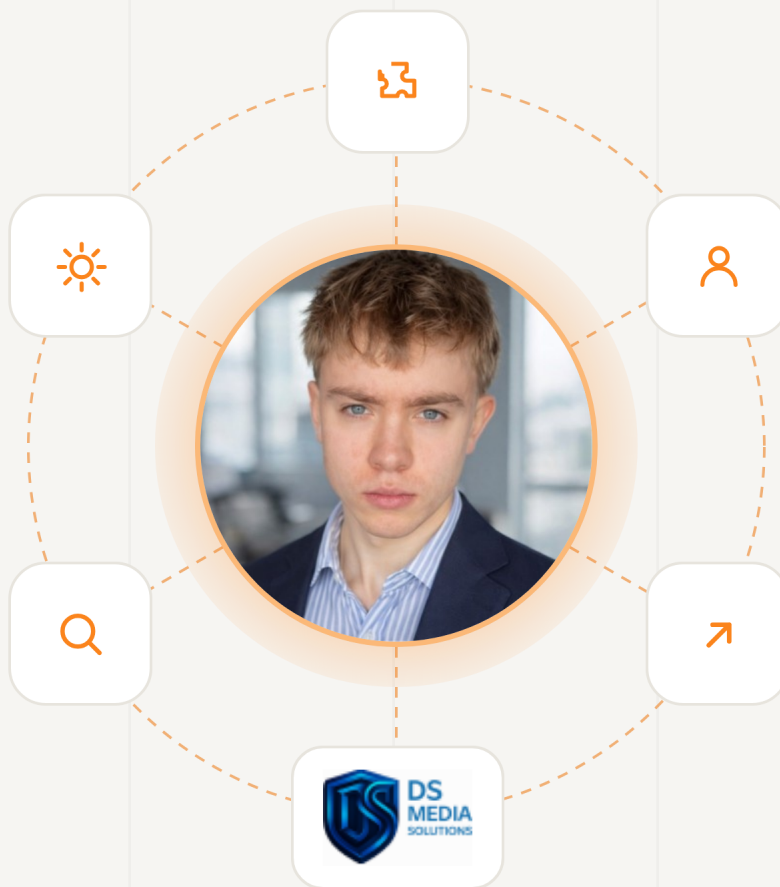




FALLSTUDIE – Daniel Sartison

So verwandelte **Daniel Sartison** sein *Unternehmen*



Von der **Ein-Mann-Show** mit pausierter Akquise zum *strukturierten Recruiting-Partner* für die Handwerksbranche – mit einer **durchgehend vollen Partner-Pipeline**.

 Daniel Sartison

Fallstudie

[in Profil öffnen](#)

Kennst du Daniel Sartison

Er ist der Kopf hinter **DS Media Solutions** und hat sich auf **Mitarbeitergewinnung für Handwerksbetriebe** spezialisiert. Das Einzige, was ihn vom großen Erfolg abhielt: Nach dem Ausstieg seiner beiden Mitgründer war er plötzlich **allein** für die Agentur verantwortlich – und durch einen einzigen Großkunden operativ komplett gebunden. Seine gesamte Auslastung hing an **diesem einen Auftraggeber**, während seine eigene Neukundengewinnung fast zum Erliegen kam.

Seine Herausforderungen:

Vielleicht kennst du das Gefühl, jeden Tag zwischen operativem Tagesgeschäft und einem übermächtigen Großkunden zerrieben zu werden – ohne Zeit für den Aufbau des eigenen Unternehmens.

-  **Keine einheitliche Preisstruktur** – Angebote wurden spontan im Gespräch festgelegt, statt nach einem klaren System.
-  Ohne **klare Positionierung** kämpfte er ständig darum, überhaupt die richtigen Kunden anzusprechen.
-  **Manuelle Prozesse** wie Lead-Tracking per Hand kosteten wertvolle Zeit, die fürs Wachstum fehlte.

Genau an diesem Punkt war Daniel – und es wurde noch schwieriger:

-  Trotz harter Arbeit blieb er von **einem einzigen Großkunden** abhängig, der nicht zu seiner Positionierung passte.
-  In diesem Moment spürte er, dass es Zeit ist, **dringend nach einer Lösung** zu suchen.

Der Wendepunkt

Auf der Suche nach einer Lösung stieß Daniel **auf Heartbeat**.

Anfangs war er zurückhaltend:



Wird mir die Zusammenarbeit wirklich helfen?



Würde es einen spürbaren Unterschied machen?

Und eine Sache kann ich vorwegnehmen:



Es zahlte sich aus!

Daniel Sartison

Die Transformation:

Mit Heartbeat an seiner Seite brachte Daniel endlich Struktur in Positionierung und Vertrieb.

- Mit einer **klaren Positionierung** auf Mitarbeitergewinnung im Handwerk
- einem **strukturierten Sales-Offer** (Mitarbeiterbranding)
- **optimierten Vertriebsprozessen** – von Lead-Tracking bis Cold Calling
- dem **Aufbau eines eigenen Vertriebsteams**

Haben wir das Blatt für Daniel um **180 Grad** gedreht. Heute hat er eine durchgehend volle Partner-Pipeline und kann sich seine Partner aussuchen.

Das Beste: Aus der Ein-Mann-Show wurde ein **wachsendes Team** – inklusive neu eingestellter Vertriebsmitarbeiter für die weitere Skalierung.

➕ Aber das ist noch nicht alles

Daniels konkrete Ergebnisse durch die Zusammenarbeit mit Heartbeat:

17k → 200k€

Umsatzsprung auf 200.000 €: Innerhalb der Zusammenarbeit steigerte Daniel seinen Monatsumsatz Schritt für Schritt von 17k auf 200k.

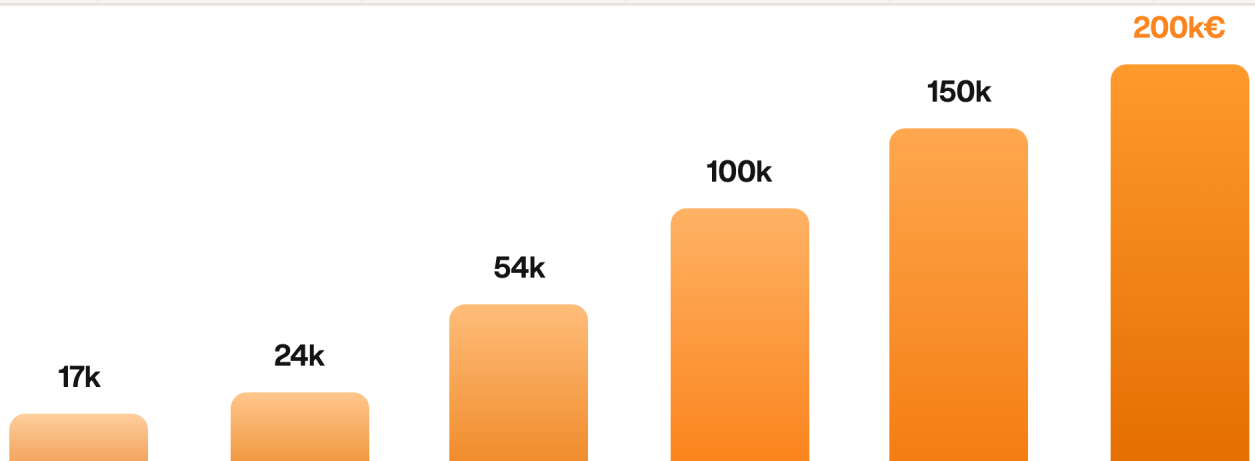
100%

Volle Partner-Pipeline: Von pausierter Akquise zu einer durchgehend vollen Pipeline mit aktiven Partnern – bei laufendem Ausbau.

+Team

Team & Verhandlungsmacht: Aus dem Ein-Mann-Betrieb wurde ein Team mit eigenen Vertrieblern – und Daniel verhandelt heute auf Augenhöhe mit seinem Großkunden.

Daniels Umsatzsprünge seit der Zusammenarbeit (*pro Monat*)



 Daniel Sartison

Daniels Fazit

Daniel sagt:

„Zitat folgt – wird aus dem finalen Testimonial-Video mit Daniel Sartison ergänzt.“

Schreibe jetzt **deine Erfolgsgeschichte** und entdecke, wie wir dir helfen, mehr **Neukunden** zu gewinnen, deine Prozesse zu verbessern und die besten **Teammitglieder** zu finden - alles mit *maßgeschneidertem 1:1-Support*. So wie es bereits **über 600 glückliche Kunden** getan haben.

Starte jetzt und lass uns deine **Erfolgsgeschichte** schreiben!

Deine Chance

Die *Herausforderungen*, der *Druck*, die *Unsicherheit* – all das muss nicht sein. Mit dem **richtigen Partner** kannst auch du deine **Kundengewinnung** planbar und zuverlässig gestalten und deinen **Kalender** bis zum **Rand** voll mit qualifizierten Leads füllen.

Mit unseren **erprobten Systemen** bekommst du nicht nur eine planbare und zuverlässige Kundengewinnung, sondern auch deine unternehmerische Freiheit zurück.

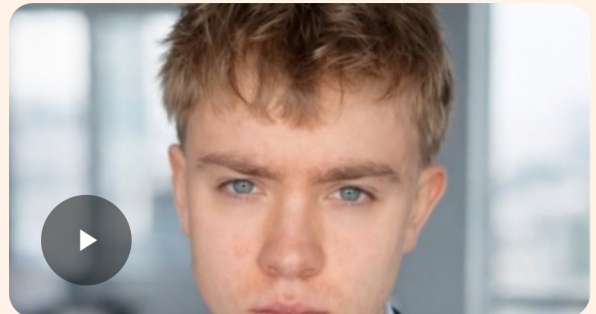
Nimm es mir *nicht übel*, aber es gibt ganz bestimmt Leute, die bessere Verkäufer sind als du. Du brauchst sie nur **finden** und **einstellen**, aber lass das unsere Sorge sein ;)

Wie geht es *jetzt weiter*?

Ganz einfach, **kostenlos und unverbindlich**: Nimm Kontakt mit uns auf und finde heraus, wie wir dir helfen können – und wie viel für dich möglich ist.

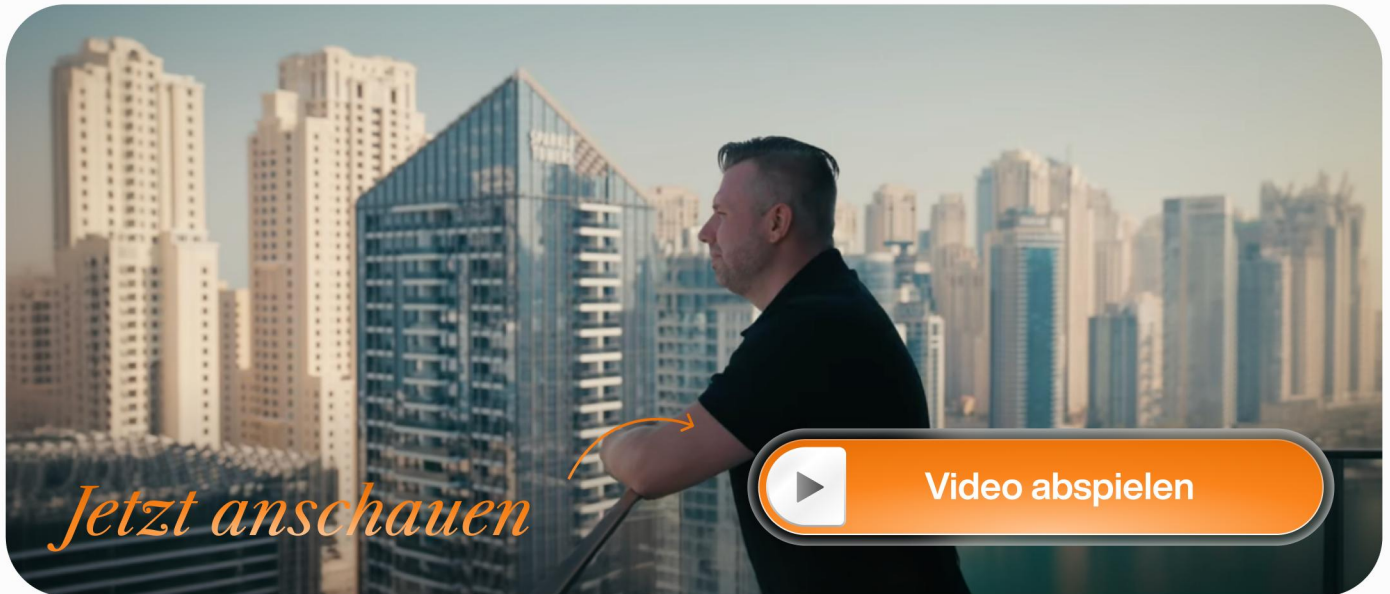
Bist du immer noch skeptisch? Dann schau dir weitere **Reviews auf Trustpilot** an:

→ **Zu Trustpilot**



Oder schau dir das **Video-Testimonial** von **Daniel Sartison** an:

▶ **Video abspielen**



Diese *Geschichte* Solltest du hören

Wir könnten dir von unseren konstanten monatlichen Auftragsvolumen von über **1 Millionen €** pro Monat berichten oder über unsere **brillanten Mitarbeiter**, die hinter Europas **erfolgreichsten** Kampagnen stehen und dir bei deiner Umsetzung helfen. Wir könnten dir die Erfolgsgeschichten von über **1000 zufriedenen Kunden** näher bringen.

Doch nichts ist so **überzeugend** wie die Geschichte von **Dennis Reimann**, dem Geschäftsführer von R&R Marketing.

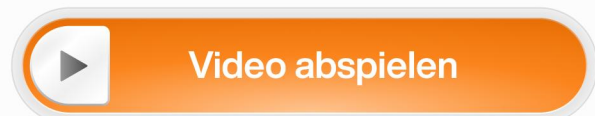
In einem YouTube-Video, das wie eine Welle durch die Community ging, zeigte Dennis in **nur 2:33 Minuten**, wie er es geschafft hat, seinen Umsatz mittlerweile zu verzehnfachen und sein Leben und das seiner Familie **für immer zu verändern**.

Seine Geschichte wird dir die **Stärke verleihen**, die du für deine Umsetzung **brauchst**.

Dieses Video als **Abendroutine** wird dir die Kraft geben, deinen Weg mit frischer Energie zu beschreiten. Und selbst wenn du es nicht regelmäßig ansehen kannst, **mach es jetzt**. Diese wenigen Minuten können deine Perspektive **völlig transformieren!**

Wenn du dir dafür keine **2:33 Minuten** Zeit nimmst, hast du mein Beileid.

Tauche jetzt ein in die Geschichte von Dennis, **lass dich von seinem Erfolg anstecken** und motivieren – es sind Erfolge wie diese, warum wir unsere Arbeit mit vollem Herzblut machen.



Du vertraust Uns nicht?

Dann frage dich, warum **diese Firmen** es tun:





Hunderte weitere Kunden vertrauen **auf Heartbeat**:
























DEINE CHANCE



Schreibe deine eigene Geschichte

Planbare Leads im Überfluss und **6-stellige Umsätze** durch funktionierende Systeme

Buche jetzt deine **1:1-Beratung** und erfahre, wie wir über
1000 Kunden helfen, 5-6-stellige Umsätze zu erzielen und ihre
Kundenakquise planbar und zuverlässig zu gestalten:



Scanne jetzt den **QR-Code** und sichere
dir deinen Termin.



100% kostenfrei & unverbindlich



heartbeat-consulting.com